

Stellenanzeige:

Senior-Verkäufer (m/w/d) für DUSOFFICE und die innovative KI-Lösung Taris Über DUSOFFICE und unsere KI-Lösung Taris

DUSOFFICE ist weit mehr als ein klassischer Office-Dienstleister. Mit der Kraft der Künstlichen Intelligenz haben wir eine bahnbrechende Lösung für den modernen Kundenservice geschaffen: *Taris*, unsere hochentwickelte KI-Telefonlösung, die Unternehmen dabei unterstützt, Kundenanfragen intelligent, effizient und rund um die Uhr zu managen. Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der digitalen Kundenkommunikation!

Ihre Rolle bei uns: Als Senior-Verkäufer (m/w/d) bei DUSOFFICE tragen Sie maßgeblich dazu bei, Taris als unverzichtbare Lösung für Unternehmen aller Branchen zu etablieren. Sie sind strategischer Berater und zielorientierter Vertriebsprofi, der Kundenerlebnisse transformiert und Geschäftsmöglichkeiten schafft.

Was Sie bei uns erwartet:

- **Gezielte Markterschließung und Akquise:** Sie identifizieren potenzielle Geschäftskunden, insbesondere in B2B-Bereichen, und entwickeln Vertriebsstrategien, um Taris als wertvolle Lösung bei Entscheidern zu positionieren.
- **Individuelle Beratung und maßgeschneiderte Kundenpräsentationen:** Sie führen intensive Gespräche, verstehen die Herausforderungen Ihrer Kunden und zeigen ihnen mit Präsentationen und Demos auf, wie Taris ihre internen Abläufe nachhaltig verbessern kann.
- **Begleitung des gesamten Verkaufsprozesses und Implementierungs-Support:** Von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Implementierung – Sie bleiben an der Seite Ihrer Kunden und sorgen für eine reibungslose Einführung.
- **Wertvolle Schnittstelle zur Produktentwicklung:** Durch regelmäßiges Feedback aus dem Markt tragen Sie aktiv zur Weiterentwicklung von Taris bei und helfen uns, noch präziser auf Kundenbedürfnisse einzugehen.

Was Sie mitbringen:

- **Umfassende Vertriebserfahrung:** Sie haben bereits erfolgreich im B2B-Vertrieb gearbeitet, idealerweise im Bereich SaaS, Digitalisierung oder Office-Lösungen.
- **Affinität für KI und digitale Innovation:** Sie verstehen die Trends in der KI-Welt und sind begeistert davon, Unternehmen mit innovativen Lösungen wie Taris zu stärken.
- **Kommunikations- und Abschlussstärke:** Sie sind ein echtes Kommunikationstalent und überzeugen durch souveräne Gesprächsführung und Ergebnisorientierung.

- **Kundenorientierte Arbeitsweise und Begeisterung für Technik:** Sie bringen nicht nur verkäuferisches Talent, sondern auch Empathie und Begeisterung für die Optimierung der Kundenprozesse mit.

Das bieten wir Ihnen:

- **Eine spannende Vertriebsposition** in einem zukunftsorientierten Unternehmen, das digitale Transformation großschreibt.
- **Ein faires Vergütungsmodell** mit attraktiven Erfolgsprämien und einem leistungsbezogenen Bonus – Ihr Einsatz lohnt sich bei uns.
- **Flexible Arbeitszeiten und Remote-Möglichkeiten:** Wir unterstützen Ihre persönliche Lebensbalance und bieten Ihnen die Flexibilität, die Sie brauchen.
- **Stetige Weiterbildung:** In regelmäßigen Schulungen und Workshops halten Sie Ihr Wissen aktuell und erweitern Ihre Expertise.
- **Kreative und kollegiale Arbeitsatmosphäre:** Bei uns treffen innovative Ideen auf ein offenes und freundliches Team. Ihre Meinung ist gefragt – gemeinsam erreichen wir mehr!

Machen Sie den nächsten Schritt und gestalten Sie mit uns die Zukunft der KI-gestützten Kundenkommunikation!

Wenn Sie sich in dieser Beschreibung wiederfinden und Lust haben, mit uns DUSOFFICE und Taris auf das nächste Level zu bringen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie uns Ihren Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben, warum Sie die ideale Besetzung für diese Position sind.

Sebastian Keiser
0211436910 – sebastian.keiser@dusoffice.de